



**abbGrowers B.V. is een jong en groeiend bedrijf dat zich bezig houdt met het sorteren, verpakken en de handel van blauwe bessen en asperges. Zowel uit eigen teelt als van telers uit diverse landen in Europa, Afrika en Zuid-Amerika. De moderne, gekoelde verpakkingshal waarin jaarrond blauwe bessen worden verpakt staat in Horst.**

Vanwege groei zijn wij op zoek naar een:

## **SALESMANAGER / KEY ACCOUNTMANAGER blauwe bessen resultaatgerichte relatiebouwer**

### **De functie**

Het verder uitbouwen van het bedrijf en het uitbreiden van ons marktaandeel in de (internationale) markt van blauwe bessen en asperges door het genereren van new business. Verantwoordelijk voor de ontwikkeling en prestaties van het salesteam.

### **Functie-eisen:**

- Veel ervaring in de handel met zachtfruit en/of blauwe bessen.
- Een eigen netwerk in de zachtfruitsector.
- HBO+ werk- en denkniveau.
- Kennis en ervaring met (internationale) verkoopprocessen en weet succes te boeken.
- Beheersing van Nederlandse, Duitse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Gedreven, stressbestendig, klantgericht, communicatief sterk, goed inlevingsvermogen en resultaatgericht.

### **Wat wij bieden:**

Wij bieden een uitdagende functie binnen een enthousiast team in een dynamische branche met een hoge mate van zelfstandigheid en verantwoordelijkheid. Een marktconform salaris volgens de CAO Groothandel AGF.

Ben je geïnteresseerd, stuur dan je sollicitatie naar:

**abbGrowers B.V. Handelstraat 8 5961 PV Horst of [hr@abbgrowers.com](mailto:hr@abbgrowers.com)**